

**OBJECTIFS :**

À l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- **Maîtriser l'ensemble des techniques et outils nécessaires pour diriger son entreprise ou seconder le dirigeant dans toutes les tâches de gestion courante : gestion administrative, commerciale et comptable.**

**DUREE**

**71 jours – 498 heures**  
de 9h15 à 13h00  
et de 14h00 à 17h15

**TARIF NET DE TVA**

**Tarif tout public**  
**8 466 euros**

**Frais d'inscription**  
**200 €**

[Eligible au CPF](#)

**EFFECTIF**

**Présentiel**  
Min 6 – Max 20 personnes

**LIEU DE FORMATION**

**CMA 93**

**31-129 Rue Edouard  
Renard  
93013 Bobigny**

**CONTACT**

Service Formation  
Continue

01 41 60 75 00

[Formation.93@cma-  
idf.fr](mailto:Formation.93@cma-idf.fr)

[www.cma93.fr](http://www.cma93.fr)

**PROGRAMME****Bloc 1 Animer l'activité en interne et en externe de l'entreprise artisanale**

- Accueillir les équipes et les tiers de l'entreprise
- Assurer la mise en relation des publics internes et externes
- Réaliser la gestion administrative du personnel
- Assister le dirigeant d'entreprise dans le pilotage quotidien du développement de l'activité de l'entreprise

**Bloc 2 Réaliser la gestion et la comptabilité courante et financière d'une entreprise artisanale**

- Déterminer avec le dirigeant d'entreprise la forme juridique, le statut et le régime du conjoint collaborateur
- Tenir la comptabilité courante de l'entreprise
- Établir un budget prévisionnel à court, moyen et long terme
- Piloter la rentabilité de l'entreprise

**Bloc 3 Assurer la gestion administrative quotidienne de l'entreprise artisanale**

- Classement et mise à jour des documents informatiques
- Traitement des demandes des publics internes et externes de l'entreprise
- Rédaction des supports administratifs
- Gestion administrative des flux d'information

**Bloc 4 Contribuer à la définition et au déploiement de la stratégie commerciale d'une entreprise artisanale**

- Analyse de l'activité
- Mise en œuvre de la promotion commerciale
- Mise en œuvre des techniques commerciales

**PUBLIC**

Tout public et particulièrement les salariés et dirigeants des TPE-PME, les conjoints collaborateurs et les demandeurs d'emploi.

**PRE-REQUIS**

Avoir 2 ans d'expérience professionnelle dans l'Entreprise Artisanale et un niveau de formation générale équivalent à un niveau de celui de 3ème ou niveau V.

**METHODES ET MOYENS PEDAGOGIQUES**

Apports théoriques illustrés de cas pratiques.  
Un PC mis à disposition de chaque stagiaire selon le bloc

**ÉVALUATION**

L'évaluation des acquis à l'entrée et à la sortie de la formation.

**PROFIL FORMATEUR**

Formateurs qualifiés et expérimentés dans le domaine.

**SUIVI ET VALIDATION**

Délivrance d'une attestation de fin de formation – Résultat d'examens  
Questionnaire de satisfaction.